

人財開発・業務改善のための ラーニングシステムのご案内



すべて営業経験・管理職経験に基づいた スキルアップ研修

Office Iwasaki は、研修会社ではありません。
業務改善コンサルタントとして、貴社の業務をサポートします。

Office Iwasaki では、ビジネススキル研修を提供しています。

- ☑社員教育の必要性を感じているが、社内に研修部門がない
- ☑営業力を強化させたい
- ☑業務効率と生産性を上げたい
- ☑研修コストを抑えたい

1 つでも当てはまるなら、まずは、お声かけください。

金融業界28年の経験から

- ・ **お客様から信頼される営業パーソンとは？**
- ・ **売り込みなしの紹介営業とは？**
- ・ **会社では教えてくれないセールスのプロセスとは？**

というテーマは他業界の営業職にも通用する内容です。

また、管理職向け研修では

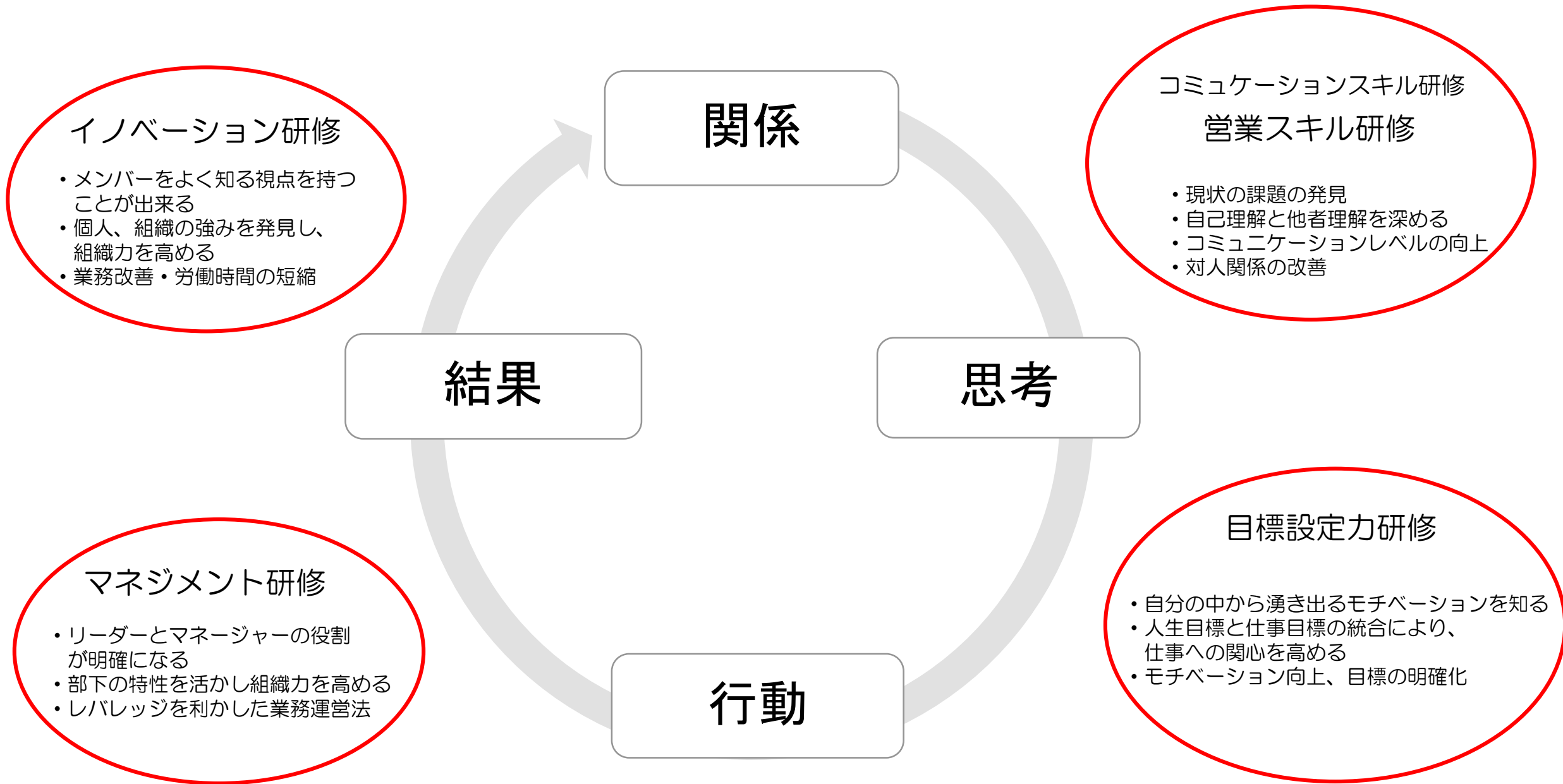
- ・ **退社22時、23時が当たり前の部署を、
わずか2か月で、20時退社、毎週水曜日は早帰りに成功させた方法**
- ・ **なぜ、できる人はいつも時間が余っているか？**
- ・ **部下のモチベーションを下げる間違った目標設定とは**

などを実体験としくじり談を交えながらお伝えし、

「わかった」から「できる」

までをサポートします。

「イノベーション」の鍵は「関係性」から。



階層別研修プログラム

管理職

- イノベーション研修
- マネジメント研修

中堅社員

- 目標設定力研修
- コミュニケーションスキル研修
- 営業スキル研修
- イノベーション研修

一般社員

- コミュニケーションスキル研修
- 営業スキル研修
- 目標設定力研修