

■主な階層・研修内容

- ・階層別(新入社員～新任役員)
- ・コミュニケーション力強化
- ・営業力強化(直販&代理店)
- ・マネジメント力強化
- ・リーダーシップ強化
- ・コンサルティング力強化(個人&法人)
- ・モチベーションコントロール
- ・社内講師養成
- ・チューター養成
- ・交渉術
- ・記憶術